

Seminarkalender 2009

factor 4 Gesellschaft für Unternehmensberatung • Obere Bergäcker 9 • 79805 Eggingen • Tel. 07746-927 444 • Fax. 07746-924 446
info@factor4.com • www.factor4.com

Seminar-Themen	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli
Grundlagentraining für den professionellen Einkauf (Baustein 1)				07.04.			08.07.
Grundlagentraining für den professionellen Einkauf (Baustein 2)					06.05.		09.07.
Kosten senken statt Preise verhandeln – Kurze Wege zur Kostensenkung			11.03.				
Strategisch Einkaufen - Total Cost Management im Einkauf			26.03.				
Recht in Einkauf und Beschaffung					07.05.		
Maßnahmen zur erfolgreichen Bestandsoptimierung						17.06.	
Investitionsgütereinkauf							
Professionelles Lieferantenmanagement						18.06.	
Effektives Controlling in Einkauf und Beschaffung				02.04.			
Beschaffungsmarktforschung als Instrument des zeitgemäßen Einkaufs (Internet)				23.04.			
Verhandlungsführung für den professionellen Einkauf			04.03.				
Verhandlungsführung – Argumentations-, Frage- und Einwandtechnik			12.03..				
Verhandlungsführung – Vorbereitung auf Verhandlungen	Termin auf Anfrage						
Verhandlungsführung – Schwerpunkt Kommunikation	Termin auf Anfrage						
Qualität einkaufen							

Seminarkalender 2009



Einkauf, Logistik, Materialwirtschaft
analysieren, optimieren, qualifizieren

factor 4 Gesellschaft für Unternehmensberatung • Obere Bergäcker 9 • 79805 Eggingen • Tel. 07746-927 444 • Fax. 07746-924 446
info@factor4.com • www.factor4.com

Seminar-Themen	Aug	Sept	Okt	Nov	Dez
Grundagentraining für den professionellen Einkauf (Baustein 1)			07.10.		02.12.
Grundagentraining für den professionellen Einkauf (Baustein 2)			08.10.		03.12.
Kosten senken statt Preise verhandeln – Kurze Wege zur Kostensenkung			21.10.		
Strategisch Einkaufen - Total Cost Management im Einkauf			22.10.		
Recht in Einkauf und Beschaffung			21.10.		09.12.
Maßnahmen zur erfolgreichen Bestandsoptimierung					
Investitionsgütereinkauf		09.09.			
Professionelles Lieferantenmanagement				26.11..	
Effektives Controlling in Einkauf und Beschaffung			29.10.		
Beschaffungsmarktforschung als Instrument des zeitgemäßen Einkaufs					
Verhandlungsführung für den professionellen Einkauf		23.09.		11.11..	
Verhandlungsführung – Argumentations-, Frage- und Einwandtechnik		24.09.		25.11.	
Verhandlungsführung – Vorbereitung auf Verhandlungen		Termin auf Anfrage			
Verhandlungsführung – Schwerpunkt Kommunikation		Termin auf Anfrage			
Qualität einkaufen		23.09.			