

### Kurzportrait



Geboren in Mönchengladbach, 1963  
Verheiratet und Vater von 4 Söhnen

Er ist geschäftsführender Gesellschafter der factor4 Gesellschaft für Unternehmensberatung mbH. Er ist Berater und Trainer für die Bereiche Einkauf und Logistik.

### Aus- und Weiterbildung

- Ausbildung zum Speditionskaufmann
- Berufsbegleitendes Studium zum Dipl. Betriebswirt (FH)
- Berufsbegleitendes Studium zum Fachwirt für Einkauf und Logistik
- Qualifizierung zum „5-S“ – Moderator
- Qualifizierungen im Bereich Projektmanagement
- Qualifizierung und Zertifizierung zum Trainer für „DISG-Persönlichkeitsprofil“ und den „Myers-Briggs Type Indicator“
- Qualifizierungen im Bereich NLP
- Qualifizierungen im Bereich der Gesprächs- und Verhandlungsführung
- Psychologische Zusatzausbildungen im Bereich Kommunikationspsychologie

### Berufliche Erfahrungen

Nationale und internationale Erfahrung als Angestellter in verschiedenen Positionen für die nachfolgenden Unternehmen:

- Detrac GmbH, Düsseldorf
- Toshiba Consumer Products Europe GmbH, Neuss
- Dekra AG, Stuttgart (Köln)
- Jenoptik AG, Jena
- IMS-Morat Gear GmbH, Donaueschingen

Aufgaben und Verantwortungsbereiche als Angestellter:

- Disponent
- Einkäufer
- Einkaufsleiter
- Materialwirtschaftsleiter
- Logistikleiter
- Supply Chain Manager

### Besondere berufliche Erfahrungen

#### **Projektmitarbeiter und Projektleiter bei verschiedensten Projekten zur Produkteinführung im In- und Ausland**

- Restrukturierungsprojekte im Einkauf innerhalb von Konzernstrukturen
- Reorganisation und Internationalisierung von Einkaufs- und Logistikabteilungen

#### **Beratung und Interimsmanagement**

- Durchführung von ca. 100 Beratungsprojekten für innovative und internationale Unternehmen

#### **Trainer, Moderator und Autor**

- Moderator von Strategieworkshops und Strategieprojekten
- Trainer und Dozent für die verschiedensten Institutionen und Unternehmen im Bereich BWL, Logistik, Supply Chain Management, Projektmanagement sowie Mitarbeiter- und Verhandlungsführung
- Veröffentlichungen als Buchautor: „Erfolgsfaktor Einkauf – Durch gezielte Einkaufspolitik Kosten senken und Erträge steigern“ sowie „Werkzeugkasten für junge Unternehmer“
- Herausgeber und Chefredakteur der monatlich erscheinenden Wirtschaftsinformationen: „EK-Profi“

### Beratungsschwerpunkte

- Kostensoptimierungsprojekte,
- Preis- und Wertanalyse,
- Supply Chain Management,
- Bestandsoptimierung,
- „5S“-Projekte,
- Aufbau von Kennzahlensystem im Einkauf,
- Aufbau von Lieferantenmanagementsystemen,
- Führungskräfte training und Reorganisationsprojekte

### Trainingsschwerpunkte

- Betriebswirtschaftliche Betrachtungen aus Sicht des Einkaufs
- Kalkulations- und Controlling-Instrumente im Einkauf
- Ergebnisorientierte Kommunikation
- Zielführende Gesprächs- Verhandlungsführung
- Verhandeln in Stresssituationen
- Konflikt- und Beziehungsmanagement